



اعضای هیئت مدیره جدید ایران کیش معرفی شدند
شریفیان: در طی یکسال و نیم اخیر
ایران کیش ظرفیتهای بزرگی
ایجاد کرد
صفحه ۳



بازدیدمدیران ارشد بانک تجارت از واحد نگهداری و تعمیرات ایران کیش

صفحه ۲

رضا محمدی معاون توسعه بازار:
توسعه بازار باید چابکترین
ارکان سازمان باشد



صفحه ۸

بهزاد علیپور معاون فناوری اطلاعات ایران کیش:
مسیر ارتقای کیفیت
پایان ندارد



صفحه ۴

شرکت آبفاک استان گیلان
با ایران کیش تفاهمنامه
همکاری امضا کرد



صفحه ۶

بازدیدمدیران ارشد بانک تجارت از واحد نگهداری و تعمیرات ایران کیش



مطمئنم با مسیری که واحد نگهداری و تعمیرات می‌پیماید مسیر مطلوبی نیز در پیشروی ایران کیش خواهد بود.

ظرفیت بالا

شهره آقابابایی معاون کسب و کار نوین ایران کیش نیز اظهار کرد: امروز ما میزبان عضو محترم هیئت مدیره بانک تجارت آقای ترک تبریزی، سرکار خانم واقفی مدیرعامل هلدینگ فناوری بانک تجارت و جناب شریفیان معاون راهبری بازار و این بانک هستیم تا بتوانیم خدمات و فضای را که در این محیط ایجاد شده است به نمایش بگذاریم. این فضای ایجاد شده باعث تعامل و همکاری هر چه بیشتر ایران کیش با بانک‌هاست. همین الان ظرفیت انجام خیلی از فعالیت‌ها را به واسطه واحد تعمیرات و نگهداری داریم. با توجه به ظرفیت سخت افزاری و نرم افزاری این مکان می‌توانیم فعالیت‌هایمان را توسعه دهیم.

هدف ما

بهباد علیپور معاون فناوری اطلاعات نیز در اینباره گفت: اتفاقات خوبی در حوزه تعمیرات و نگهداری صورت گرفته است روحیه خوب تیم در کنار بحث اشتغال زایی در این واحد نیز به خوبی به چشم می‌آید. فرایند کاری در این واحد خیلی خوب دنبال می‌شود.

فرهنگ فیض بخش مدیر نگهداری و تعمیرات نیز اظهار کرد: امکانات خیلی خوبی در این واحد تدارک دیده شده است، مدیریت عامل ایران کیش شخصا مسائل ما را با دقت دنبال می‌کند و یاریگر ما در تمامی زمینه‌ها بوده است.

فیض بخش ادامه می‌دهد: هدف ما این است تا این مکان را به عنوان واحد مستقل برای تعمیرات ثبت کنیم و در زمینه‌های مختلف از جمله تولید انواع بوردها منابع تغذیه ادپتورها و منابعی که در صنعت پرداخت لازم است قدم‌های بزرگی برداریم و این محیط همچنان گسترش خواهد یافت.

ساماندهی‌های مناسب در حوزه بانکداری است. فعالیت‌های این شرکت نیاز به تخصص‌های ویژه و پیچیدگی‌های خاص دارد که این شرکت در آن سرافراز بوده است.

از وجود این فضا خوشحالم

پیمان طبری مدیرعامل ایران کیش هم با بیان اینکه همواره به این واحد توجه خاصی دارد گفت: خوشحالم که چنین فضایی داریم و مطمئنم که واحد نگهداری و تعمیرات فرصت بزرگی در راستای پیشرفت ایران کیش است.

وی افزود: واحد نگهداری و تعمیرات با بومی سازی که انجام داده است، صرفه جویی‌های بسیاری ایجاد کرده که خود این موضوع نوعی کسب در آمد است اما طبیعتاً درآمدهای بیشتری از این واحد در آینده ایجاد خواهد شد.

وی افزود: باید از فضای موجود استفاده کنیم بیش از ۶۰ نفر نیروی متخصص در این واحد هستند که وظیفه هر مدیریت عاملی این است که از این نیروهای آموزش دیده نهایت استفاده را در راستای اعتلای جایگاه ایران کیش ببرد.

مرتضی ترک تبریزی عضو هیئت مدیره بانک تجارت، نوش آفرین مومن واقفی مدیرعامل هلدینگ فناوری اطلاعات بانک تجارت و حمیدرضا شریفیان معاون راهبری بازار و توسعه کسب و کار بانک تجارت به دعوت پیمان طبری مدیرعامل ایران کیش با حضور در واحد نگهداری و تعمیرات ایران کیش از این واحد بازدید کردند.

مرتضی ترک تبریزی در پایان این بازدید گفت: آنچه که امروز در واحد نگهداری و تعمیرات دیدم این است که ایران کیش خود را با شرایط خاص کشور تطبیق داده و با توجه به موضوع ارز، بومی سازی دستگاه‌ها را در دستور کار گذاشته و بسیاری از دستگاه‌ها را در همین جایی که امروز میبینیم تولید کرده است. این کار برای سامان دهی به وضعیت دستگاه‌های پوز بسیار کارا بوده است.

وی اظهار کرد: تا پیش از این به دلیل تعدد پوزهای خارجی دچار مشکلاتی بودیم اما امروز این واحد با بومی سازی به کار خود سرعت داده و اتفاق بسیار بزرگی را رقم زده است. ترک تبریزی گفت: ایران کیش یک شرکت خیلی بزرگ با



قدردانی سازمان انتقال خون از پیمان طبرک مدیر عامل ایران کیش



این رفتار دلسوزانه شما در این روزهای سخت، در اذهان مجموعه خدمتگزاران انتقال خون استان تهران و بیماران نیازمند به خون به یادگار خواهد ماند.

با دعا برای سلامتی همه مردم ایران عزیزمان، امیدواریم همه باهم در این روزها و شرایط ویژه بتوانیم کمک رسان و نجات بخش جان بیماران نیازمند به خون باشیم.

گفتنی است نزدیک به ۲۰۰ نفر از پرسنل ایران کیش در روز اهدای خون با حضور تیم سیار سازمان انتقال خون در این شرکت به اهدای خون پرداختند.

سازمان انتقال خون تهران در پیامی از پیمان طبری مدیر عامل ایران کیش قدردانی کرد.

در پیامی که از سوی دکتر محمدرضا مهدی زاده مدیر کل انتقال خون استان تهران منتشر شده خطاب به پیمان طبری مدیر عامل ایران کیش آمده است: "مشارکت خیرخواهانه و انسان دوستانه شما با هدف کمک به افزایش اهدای خون و نجات جان بیماران، نشان دهنده ایمان و مسئولیت پذیری اجتماعی حضرت تعالی و همکاران عزیزتان است.

اعضای هیئت مدیره جدید ایران کیش معرفی شدند

تشریفیان: در طی یکسال و نیم اخیر ایران کیش ظرفیت‌های بزرگی ایجاد کرد



میکنیم تا پایان مردادماه دوبله دیگر صعود داشته باشیم که در مجموع یکسال و چندماه گذشته به معنای چهار پله صعود ما در رتبه‌ای پی جی خواهد بود. در ادامه از زحمات شریفیان قدردانی و آقایان درگاهی، مالی و کشوری به عنوان اعضای هیئت مدیره جدید ایران کیش از سوی بانک تجارت معرفی شدند. گفتنی است در این مراسم سید محمود احمدی و عباس ابراهیمی معاون فناوری و معاون سرمایه‌گذاری بانک تجارت در مراسم تجلیل از شریفیان حضور داشتند و به این نکته اشاره کردند که حمیدرضا شریفیان با تغییراتی که در این مدت در ایران کیش انجام داد باعث رشد و شکوفایی ایران کیش شد.

به ویژه در سوخت روندهای بسیار خوبی شروع شده است. به آینده شرکت بسیار امیدوارم، امیدواریم تا در آینده شرکت نتایج بسیار خوبی را شاهد باشیم. شریفیان گفت: در تمام این مدت تلاش کردم عضو کوچکی باشم که در مجموعه ایران کیش بتواند کاری انجام دهد. پیمان طبری مدیرعامل ایران کیش نیز اظهار کرد: همراهی با جناب شریفیان باعث افتخار بود. خیلی چیزها از ایشان یاد گرفتیم و از حمایت ایشان کمال تشکر را دارم. طبری گفت: در سال ۹۸ یازده درصد بیشتر از پیش بینی EPS خود را محقق کردیم. وی افزود: در چهار ماه اول سال رشد خیلی خوبی در تعداد تراکنش کارخوان داشتیم و در بحث‌های پی جی پیش بینی

مراسم معارفه اعضای هیئت مدیره جدید و همینطور قدردانی از حمیدرضا شریفیان رئیس سابق هیئت مدیره ایران کیش با حضور معاونین و مدیران بانک تجارت، ایران کیش و اعضای هیئت مدیره برگزار شد. حمید رضا شریفیان در این مراسم با اشاره به اتفاقات خوب و نگاه جدیدی که به ایران کیش تزریق شد گفت: در دو سال گذشته تلاش کردیم کانال‌های کسب درآمدی را افزایش دهیم افزایش کانال‌های درآمدی شرکت بسیار حیاتی است و باید از درآمدهای تک محصولی فاصله بگیرد، با پیگیری این موضوع ظرفیت‌های بزرگی را ایجاد کردیم. وی ادامه داد: با وجود پیمان طبری مدیرعامل ایران کیش مسیر به جلو پیش رفت و با پروژه‌ها و طرح‌های ایجاد شده



بهزاد علیپور معاون فناوری اطلاعات ایران کیش: مسیر ارتقای کیفیت پایان ندارد



با بهزاد علیپور معاون فناوری اطلاعات ایران کیش در باره محصولات و البته تعاملات ایران کیش در حوزه نرم افزار هم صحبت می‌شویم و پیرامون اینکه عمده چالش‌های فناوری اطلاعات در حوزه صنعت پرداخت کشور چیست می‌پرسیم. هر چند برخی معذوریتهای تجاری مانع آن است تا علیپور از بسیاری محصولات جدید ایران کیش سخن بگوید اما از حرف‌هایش این طور پیداست که حرکت کنونی در این حوزه به ویژه در ایران کیش را مثبت ارزیابی می‌کند. تحریم‌های کشور دست متخصصین فناوری اطلاعات در صنعت پرداخت را بسته اما این امر مانع حرکت روبه جلوی آن‌ها نشده است.

*آقای علیپور از محصولات جدید ایران کیش در سال ۹۹ چه خبر؟

طبیعی است که چند محصول به سرانجام رسیده که تا قبل از زمان رونمایی نمی‌توانیم آن‌ها را معرفی کنیم. همکاری‌های خیلی خوبی با بانک تجارت داشتیم که منجر به پروژه‌هایی مانند ETF شد و این بانک سومین بانک در این زمینه لقب گرفت. خدمات هم در شعبه به صورت حضوری و هم از طریق درگاه و غیر حضوری ارائه شد در قسمت واگذاری سهام عدالت نیز بانک تجارت، دوم شد که همکاری خیلی خوبی در این زمینه بود و همین‌ها باعث شد تا ما بتوانیم پروژه‌های جدیدی معرفی کنیم که در دستور کار معاونت فناوری قرار گرفته است. از سویی نرم افزارهای موبایلی ما دچار تغییرات چشمگیری خواهد شد. در مجموع در ارائه محصولات تنوع خیلی خوبی داریم.

*در سال ۹۹ همکاری‌های ویژه و کلانی نیز با برخی سازمان‌ها داشته‌ایم.

خوشبختانه موفق شدیم با همکاری بانک تجارت یکی از درگاه‌های شرکت چاپ و نشر و افست باشیم که توزیع و پخش کتاب‌های درسی را برعهده دارد. هم‌اکنون یکی از دو درگاه اینترنتی چاپ و نشر و افست ایران کیش است. با شرکت سایپا توافقی داشتیم که یکی از درگاه‌های فعال سایپا در زمینه «آی پی جی» باشیم، با تیم‌های ورزشی تحت عنوان باشگاه هواداری همکاری‌هایی را آغاز کردیم و چند شرکت بزرگ دیگر را نیز در این زمینه همراهی می‌کنیم.

*چه برنامه‌هایی برای توسعه زیر ساخت‌ها و امکانات در حوزه فناوری اطلاعات دارید و تا چه میزان این برنامه‌ها در چارچوب بانکداری نوین پیشرفته است؟

همواره می‌خواهیم کاربران ما از طریق دریافت خدماتشان از ایران کیش حس خوبی داشته باشند و از طرق مختلف و کانال‌های متفاوت به این خدمات دست پیدا کنند. مثلاً برای ارائه رمز دوم پویا برای ثبت نام با توجه به کمبود وقت و تعجیلی که برای انجام دادن این کار بود درگاه «یو اس اس دی» را فراهم کردیم تا مشتریان از این طریق هم بتوانند خدمات دریافت کنند. در زمینه‌های دیگر غیر از موضوع زیر ساخت که اشاره کردیم ما تلاش کردیم تا خدمات با

- همواره می‌خواهیم کاربران ما از طریق دریافت خدماتشان از ایران کیش حس خوبی داشته باشند و از طرق مختلف و کانال‌های متفاوت به این خدمات دست پیدا کنند
- زیر ساخت‌هایی در قسمت پوز فراهم کردیم. نرم افزارهای خیلی خوبی با سرویس‌های ارزش افزوده روی پوز داریم. بهبود خیلی خوبی در زمان اجرای تراکنش‌ها روی پوزهایمان داشتیم
- دستاوردهای فنی و موضوعاتی از جمله استفاده از بانک‌های اطلاعاتی NO SQL و IN MEMORY داشتیم تا با قدرت دستیابی بالاتر به ثبت اطلاعات بپردازند. افزونگی منابع که به پذیرش حجم تراکنشی بیشتر منجر خواهد شد و همچنین قابل اعتماد بودن و پایداری بیشتر سرویس‌هایی که داریم در دستور کار است. مثلاً در IPG خیالمان راحت است که کیفیت و خدمات درگاهی ما رشد قابل توجهی کرده است
- ما همیشه سعی کردیم در لبه تکنولوژی از جدیدترین و به روزترین تکنولوژی‌های دنیا استفاده کنیم

*اگر بخواهیم در زمینه حوزه تکنولوژی صنعت پرداخت مقایسه‌ای با کشورهای توسعه یافته داشته باشیم نسبت به آن‌ها در کجا هستیم و یا چه موانعی در این زمینه داریم تا به آن‌ها برسیم؟

فرق عمده‌ای که ما و متخصصین ما با بیشتر کشورهای توسعه یافته و یا حتی همجوار خودمان دارند این است که ما بدون پشتیبانی شرکت‌های تولید کننده این زیر ساخت‌ها را داریم و سرویس‌ها را راهبری می‌کنیم اما برای متخصصین کشورهای دیگر قابل تصور نیست که بدون ارتباط با آن شرکت سازنده نرم افزار یا زیرساخت بتوانند خودشان مشکلات خودشان را رفع کنند. این تفاوتی است که متخصصین ما نه فقط با همسایگان بلکه حتی با خیلی از کشورهای توسعه یافته دارند. ما بدون پشتیبانی شرکت‌های تولید کننده، این زیرساخت‌ها را راهبری می‌کنیم. این کاری است که متخصصین‌ای تی در یک جنگ سخت تحریمی انجام دادند و دستاورد خوبی هم داشتند ولی واقعا کار دشواری است.

*مستر کارت و ویزا کارت چه در زمانی در ایران شکل می‌گیرد؟

ما در زنجیره‌ای که برای شبکه پرداخت وجود دارد با توجه به شرایط تحمیلی امکان مراده را نداشته‌ایم و این شرایطی است که به ماتحمیل شده است. ما در جاهایی مشکل داریم که به تعاملات با اینگونه سیستم‌ها مربوط می‌شود که این موضوع هم چندان بهای تی مربوط نیست به بخش‌ها و پروتکل‌های دیگر در این زمینه مربوط است.

*تعاملات ایران کیش با بانک‌ها و موسسات را چگونه می‌بینید؟

من فکر می‌کنم امروز به شناخت خیلی خوبی از نیازها و توانایی‌های یکدیگر رسیده‌ایم. خوشبختانه تعاریف ما مشخص است و همواره تلاش می‌کنیم تا با هماهنگی و دقت لازم امور را پیش ببریم. خوشبختانه مدیران ارشد بانک‌ها همیشه حامی ایران کیش بودند. چه در حوزه فناوری اطلاعات و چه در بخش کسب و کار تلاش شبانه روزی باعث شده است تا خدمات خیلی خوبی ارائه دهیم.

*پیشنهاد خاصی برای بیشتر شدن این تعاملات ندارید؟

در حوزه فنی واقعا در مسیری که می‌خواستیم گام گذاشته‌ایم. در زمینه کسب و کاری آمادگی داریم تا به توافقات بیشتری دست یابیم و سرمایه‌گذاری‌های گسترده‌تری بر روی این زیرساخت‌ها فراهم شده بشود.

کیفیتی را ارائه کنیم دستاوردهای فنی و موضوعاتی از جمله استفاده از بانک‌های اطلاعاتی NO SQL و IN MEMORY داشتیم تا با قدرت دستیابی بالاتر به ثبت اطلاعات بپردازند. افزونگی منابع که به پذیرش حجم تراکنشی بیشتر منجر خواهد شد و همچنین قابل اعتماد بودن و پایداری بیشتر سرویس‌هایی که داریم در دستور کار است. مثلاً در IPG خیالمان راحت است که کیفیت و خدمات درگاهی ما رشد قابل توجهی کرده و ما میتوانیم از لحاظ تعداد تراکنش پذیرای تراکنش‌های بالاتر باشیم. همچنین مطمئن هستیم که این کیفیت با شرایط مناسب به دست کاربر و مشتری خواهد رسید.

زیر ساخت‌هایی در قسمت پوز فراهم کردیم. نرم افزارهای خیلی خوبی با سرویس‌های ارزش افزوده روی پوز داریم. بهبود خیلی خوبی در زمان اجرای تراکنش‌ها روی پوزهایمان داشتیم. نرم افزارهایمان را بومی کردیم و خودمان تکنولوژی آن را در اختیار داریم و مصرف رول و کاغذ این پوزها را به حداقل رساندیم.

*همواره تغییرات و تحولات نوین در صنعت خدمات بانکداری رخ می‌دهد تا چه اندازه ایران کیش همگام با این تغییرات و تحولات بوده است؟

ما همیشه سعی کردیم در لبه تکنولوژی از جدیدترین و به روزترین تکنولوژی‌های دنیا استفاده کنیم. چه در زمینه بانک‌های اطلاعاتی چه در زمینه زیر ساخت‌های نرم‌افزاری، تکنولوژی‌هایی برای ارتقای کیفیتمان داشته‌ایم. ما از توانمندی تیم قابل‌کی که داریم استفاده می‌کنیم. از مشورت‌های خوب و آدم‌های با دانش و صاحب تجربه بهره می‌بریم و جزو برترین شرکت‌های پرداخت هستیم. همچنین به لحاظ جهانی از تکنولوژی‌های روز دنیا استفاده می‌کنیم.

*مجموعه این امکانات تا چه اندازه می‌تواند پاسخگوی نیاز کشور باشد؟

کیفیت، موضوع نسبی است. هرچه قدر شما از تکنولوژی روز استفاده کنید و هر چه قدر کیفیت خدماتتان را بالا ببرید و پایداری سیستم‌هایتان را افزایش دهید بازهم جای توسعه و رشد وجود دارد. من فکر می‌کنم که با توجه به باز خوردهایی که داشتیم در حوزه‌های مختلف رضایت کاربران را جلب کردیم، همچنین برنامه‌های ویژه‌ای برای ارتقایمان در حوزه موبایل داشته و نرم افزار ما ارتقای کیفی بسیار چشمگیری خواهد داشت، مطمئنم اپلیکیشن ما در آینده کاربران را با سرویس‌های بسیار خوب و متنوع راضی خواهد کرد. اما در این مسیر پایانی نیست.

ارز دیجیتال ترون چیست؟



پروژه ترون که ارز دیجیتال ترون (Tron) که با عبارت اختصاری TRX در سایت‌های معامله ارزهای دیجیتال نوشته می‌شود، یکی از نتایج آن است، در اصل نه یک ارز دیجیتال یا حتی پلتفرم بلاکچین مثل EOS، بلکه فراتر از آن یک پروژه بسیار بلندپروازانه برای ایجاد یک اینترنت غیرمرکزی، یک پلتفرم بلاکچین برای قراردادهای هوشمند و اپلیکیشن‌های غیرمرکزی (Decentralized Apps) یا dApps است.

استفاده از قراردادهای هوشمند در کنار اینکه ترون یک پلتفرم برای توسعه اپلیکیشن‌های غیرمرکزی است این مسئله را بدیهی می‌کند که پروژه ترون از این دو جنبه به‌نوعی در رقابت با مشهورترین ارز دیجیتال از این نوع یعنی اتریوم است.

اما ارز دیجیتال ترون تفاوت‌هایی با اتریوم دارد که در نهایت باعث می‌شود کاربرد ترون برای کارهای متعددی بر مبنای ارزهای دیجیتال و قراردادهای هوشمند، بسیار فراتر از اتریوم باشد.

در شبکه ارز دیجیتال ترون یا TRX برخلاف اتریوم که از فرایند اثبات کار استفاده می‌کند، از فرایند اثبات دارایی (Proof of Stack) برای تایید تراکنش‌ها استفاده می‌شود. بگذارید پیش از ادامه توضیحات درباره این پروژه، توضیحات مختصری در مورد فرایند اثبات دارایی ارائه دهیم.

فرایند اثبات دارایی چگونه کار می‌کند؟

ارزهای دیجیتال متعددی در دنیای امروز از روش اثبات دارایی برای تایید تراکنش‌ها استفاده می‌کنند. شاید مشهورترین آن‌ها ارز دیجیتال تلگرام باشد که البته چند وقت پیش، نیمه‌کاره رها شد. فرایند اثبات دارایی برخلاف فرایند اثبات کار که در اتریوم، بیت‌کوین و لایت‌کوین استفاده می‌شود، هم سرعت بالایی دارد و هم انرژی بسیار کمی برای تایید تراکنش‌ها مصرف می‌کند.

فرض کنید یک قرعه‌کشی وجود دارد که شما باید برای شرکت در آن مثلاً با خرید محصولات شرکت خاصی، کد قرعه‌کشی به دست آورید. هرچقدر تعداد کدهای قرعه‌کشی شما بیشتر باشد شانس برنده شدن شما نیز بیشتر می‌شود. این کدهای قرعه‌کشی دارایی شما هستند. هرچقدر بیشتر خرج کنید و بیشتر از محصولات شرکت بخرید، تعداد کدهای بیشتری نصیبتان می‌شود. در نتیجه شانس برنده شدن شما مستقیماً با میزان هزینه‌ای که می‌کنید تناسب دارد.

در فرایند اثبات کار البته قرعه‌کشی در کار نیست. بلکه رای‌گیری و توافق بین نودها (Node) ایجاد می‌شود. نودی که دارایی بیشتری داشته باشد، در این رای‌گیری شانس بیشتری برای برنده شدن دارد.

رای‌دهندگان هم تنها نودها نیستند. بلکه کاربران دیگر که نود نیستند می‌توانند در صورتی که دارایی‌شان از حدی بیشتر باشد و بخواهند، می‌توانند در رای‌گیری شرکت کنند و به نود خاصی رای بدهند.

کل قضیه این است که مشوق‌ها و ابزارهایی که در فرایندهای اثبات دارایی وجود دارد، عموم رای‌دهندگان را تشویق می‌کند که به نودی که دارایی بیشتری دارد رای بدهند.

در یک شبکه ارز دیجیتال، تایید تراکنش‌ها توسط نودهای متصل به شبکه انجام می‌شود؛ اما برای اینکه فردی بخواهد یک نود باشد، باید حداقلی از آن ارز دیجیتال را در کیف پول خود داشته باشد.

این تایید تراکنش بر پایه قواعدی انجام می‌گیرد که موقع ایجاد ارز دیجیتال وضع شده‌اند. وقتی تراکنشی در شبکه

اپلیکیشن‌ها غیرمرکزی در ارز دیجیتال ترون

شبکه ترون یک پلتفرم برای توسعه‌دهنده‌هایی است که می‌خواهند توکن‌های خود را بر پایه این شبکه ایجاد کنند. مثل ارز دیجیتال تتر که پیش‌ازاین به آن پرداخته‌ایم، می‌توان بر پایه پلتفرم ترون اپلیکیشن‌های غیرمرکزی ساخت که خود توکن مجزا همراه با قراردادهای هوشمند داشته باشند اما وابسته به ارز دیجیتال ترون باشند.

ارز دیجیتال تتر از بلاکچین بیت‌کوین، بلاکچین اتریوم و بلاکچین ارز دیجیتال ترون برای ایجاد توکن‌های خود استفاده می‌کند. ارز دیجیتال تتر از توکن‌هایی با نام ERC۲۰ که در اتریوم وجود دارند برای تولید بخشی از توکن‌های خود بهره می‌برد.

همچنین تتر از توکن‌های TRC۲۰ که ارز دیجیتال ترون وجود دارند نیز برای خلق توکن‌های خود بهره می‌برد.

در ارز دیجیتال ترون می‌توان با استفاده از توکن‌های TRC۲۰ و TRC۱۰ برای خلق توکن‌ها در اپلیکیشن‌های غیرمرکزی دیگر استفاده کرد. البته جزئیات فنی چنین چیزی هم فراتر از این مقاله و هم فراتر از دانش فعلی من در این مورد است. به همین دلیل در حوزه توضیحات فنی به همین مسائل بسنده می‌کنیم.

این‌ها البته مواردی هستند که در دیگر پلتفرم‌ها و ارزهای دیجیتال مثل EOS هم وجود دارند. چیزی که در این میان ترون را از پلتفرم قدرتمندی مثل EOS جدا می‌کند، ایده بلندپروازانه آن برای ایجاد اینترنت غیرمرکزی است که خود از اهمیت به‌سزایی برخوردار است.

ما در ادامه به این جنبه از پروژه ترون می‌پردازیم.

توکن‌های بیت‌تورنت

از جمله توکن‌های دیگری که بر پایه ارز دیجیتال ترون ساخته شده‌اند، توکن‌های بیت‌تورنت (BitTorrent Tokens) یا BTT هستند. کسانی که ارز دیجیتال ترون یا TRX را در کیف پول دیجیتال خود دارند، به‌صورت رایگان توکن‌های بیت‌تورنت را نیز دریافت می‌کنند. اگر با اصطلاحات بازار ارزهای دیجیتال آشنا باشید می‌دانید که این دریافت رایگان توکن‌های یک ارز دیجیتال، ایردراپ (Airdrop) نام دارد.

توکن‌های بیت‌تورنت در روز یازدهم ماه میلادی همراه تا سال ۲۰۲۵ به کیف پول دیجیتال دارندگان ارز دیجیتال توکن واریز می‌شود.

ایجاد می‌شود، همه رای‌دهندگان روی این مسئله رای‌گیری می‌کنند که تایید این تراکنش یا بسته تراکنش را چه نودی انجام دهد.

وقتی در این رای‌گیری یک نود برنده شد، آن نود شروع به تایید و اعتبارسنجی تراکنش‌های آن بلاک خاص می‌کند. وقتی این نود تایید کرد که همه تراکنش‌های داخل آن بلاک خاص درست هستند، آن بلاک را به‌صورت دیجیتالی امضا می‌کند و برای اتصال به بلاکچین به شبکه می‌فرستد. در نتیجه یک بلاک تولید می‌گردد.

این حالت کارمزد تراکنش‌های داخل آن بلاک به این نود اختصاص می‌یابد. توجه داشته باشید که در فرایند اثبات دارایی برخلاف اثبات کار، پاداش تایید تراکنش‌ها فقط کارمزد آن تراکنش‌ها است و شبکه به نودی که یک بلاک رو تایید کرده پاداش نمی‌دهد و توکن جدیدی تولید نمی‌کند.

پایان کابوس سرمایه‌گذاران ارزهای دیجیتال؛ بیت‌کوین آماده ورود به کانال جدید

از آن‌سو اگر این نود کاری خارج از قوانین شبکه انجام دهد و مثلاً تراکنش‌های دارای تقلب را تایید کند، نه‌تنها پاداش دریافت نمی‌کند بلکه بخشی از دارایی خود را نیز از دست می‌دهد. تا زمانی که میزان دارایی اولیه برای اینکه فرد بتواند نود تاییدکننده تراکنش باشد به‌اندازه‌ای باشد که جریمه کار خلاف بیشتر از کارمزد تراکنش‌ها باشد، این نود مجبور است که درست و قانونی کار کند.

قدرت مدیریت کاربران در ارز دیجیتال ترون

در کنار این‌ها داشتن دارایی در شبکه ارز دیجیتال ترون به اعضا و هر کسی که این ارز را دارد، قدرت و حقوقی برای مدیریت شبکه می‌دهد.

این قدرت و حقوق به کاربران اجازه می‌دهد که متناسب با دارایی خود در مدیریت شبکه دست داشته باشند. هر کسی که ارز دیجیتال ترون را دارد، حق رای دادن دارد. با این حق رای می‌تواند اعضای را برای فعالیت‌های آینده شبکه انتخاب کند.

اگر هم خود نخواهد در رای‌گیری‌ها شرکت کند می‌تواند آن را به عهده کاربران یا نودهایی بگذارد که به آن‌ها اعتماد دارد و به بیانی آن‌ها را نماینده خود بکند.

اینترنت غیرمرکزی با بیت تورنت

منظور از اینترنت غیرمرکزی اینترنتی است که در آن سرورهای مرکزی برای ذخیره سازی داده های اینترنت مثل داده های وبسایت ها وجود ندارد.

در اینترنتی که تا به امروز وجود داشته است، مثلا شما هنگامی که می خواهید یک وبسایت را ببینید، آن را از یک سرور بزرگ واقع در یک مرکز داده دریافت می کنید. وجود اینترنت غیرمرکزی این امکان را می دهد که شما بتوانید برای مشاهده یک وبسایت آن را از کامپیوتر دیگر کاربران به صورت فرد به فرد (Peer-to-peer) یا همان p2p دریافت کنید.

البته شما همین الان هم می توانید کامپیوتر خود را به یک سرور و میزبان وبسایت تبدیل کنید، اما چنین کاری در دسرهای فراوانی دارد.

پروژه اینترنت غیرمرکزی ترون این امکان را فراهم می آورد که حتی کاربران با دانش فنی کم هم بتوانند چنین کاری انجام دهند. چنین اقدامی باعث می شود عملا بتوان جلوی هرگونه سانسور شدن را در اینترنت بگیریم و از آن سو دسترسی بیشتری به همه کاربران بدهیم.

مشابه این مسئله سال هاست که در پروژه تورنت شرکت بیت تورنت اجرا شده است. پروتکل تورنت ابزاری برای به اشتراک گذاری و دانلود فایل ها است. با این ابزار شما هنگام دانلود فایل ها، به سرور خاصی وصل نمی شوید. بلکه به کامپیوتر کسانی وصل می شوید که کل آن فایل یا بخش هایی از آن را روی کامپیوتر خود دارند یا حتی در حال دانلود بخش های دیگر فایل هستند.

اعلان جنگ به بیت کوین در ایالات متحده

چنین کاری عملا باعث می شود شما بتوانید به راحتی به فایل های که دیگران به اشتراک می گذارند مستقیما دسترسی داشته باشید.

این دسترسی، شبکه تورنت را به یکی از محبوب ترین ابزارهای اینترنت تبدیل کرده است و به همین دلیل شبکه تورنت در سال ۲۰۱۹، ۲۰۱۴ درصد از کل ترافیک شبکه اینترنت را استفاده می کرد.

از این روی در جولای ۲۰۱۸ جاستین سان (Justin Sun)

بنیان گذار پروژه ترون، شرکت بیت تورنت را با قیمتی بین ۱۲۰ تا ۱۴۰ میلیون دلار خرید. قیمت دقیق این خرید تا به امروز به صورت رسمی اعلام نشده است.

وبلاگ های بر پایه بلاکچین

در راستای ایجاد یک اینترنت غیرمرکزی، جاستین سان بنیان گذار ارز دیجیتال ترون، وبسایت استیم ایت (Steemit) را در فوریه سال ۲۰۲۰ خریده است.

وبسایت استیم ایت یک پلتفرم وبلاگ نویسی مثل مدیوم (Medium.com) است که نویسندگان می توانند با انتشار مقاله در آن با توجه به میزان بازدیدهای خود پول دریافت کنند. تفاوت استیم ایت با بقیه پلتفرم های وبلاگ نویسی در این است که این پلتفرم کاملا بر پایه بلاکچین نوشته شده است.

مثل مدیوم نویسندگان در این پلتفرم هم در ازای بازدیدهایی که دارند، مبلغی دریافت می کنند. این مبلغ در استیم ایت نه با دلار بلکه با ارز دیجیتال این پلتفرم یعنی Steem پرداخت می شود.

شرکت استیم (Steem Ltd) در ۲۴ مارس ۲۰۱۶ توسط دن لاریمر (Dan Larimer) بنیان گذاری شده است و دفتر مرکزی آن نیز در ایالت ویرجینیای آمریکا است.

ارز دیجیتال ترون بالاتر از اتریوم

گفته می شود که ارز دیجیتال ترون در تلاش است با اتریوم رقابت کند. از جمله جنبه هایی که ارز دیجیتال ترون با اتریوم رقابت می کند، قراردادهای هوشمند هستند. قراردادهای هوشمند بسته کدهایی هستند که می توان همراه یک تراکنش ارسال کرد. این بسته های کد می تواند شروطی را در یک تراکنش ثبت کند که بدون وجود یک ضامن اجرایی خارجی، به صورت خودکار اجرا شود.

در شبکه ارز دیجیتال ترون می تواند در ثانیه ۲۰۰۰ تراکنش را انجام داد. البته این یک عدد نظری است و ممکن است در شرایط مختلف تراکنش ها با این سرعت روی ندهند. در شبکه اتریوم سرعت تراکنش ها به صورت نظری ۲۵ تراکنش در ثانیه و به صورت عملی تنها ۱۵ تراکنش در ثانیه است. این مسئله در کنار انرژی و تجهیزات بسیار زیاد لازم برای تایید تراکنش ها در شبکه اتریوم باعث شده است که

توسعه دهندگان اتریوم از مدت ها پیش به فکر تغییر سیستم تایید تراکنش ها از اثبات کار به اثبات دارایی بیفتند.

این تغییر که در نهایت موجب دوشاخه شدن بلاکچین اتریوم خواهد شد. به دلیل نوع سیستم مدیریتی در شبکه اتریوم چنین تغییری به این زودی ها عملی نخواهد شد. اما از همین ابتدا برخی از فعالین ارزهای دیجیتال این نسخه جدید اتریوم را اتریوم ۲ نام گذاری کرده اند.

در کنار این ها سرعت تشکیل بلاک ها در شبکه ارز دیجیتال ترون ۳ بلاک در هر ثانیه است. سرعت تشکیل بلاک در شبکه اتریوم، یک بلاک در ۱۵ ثانیه و در شبکه بیت کوین، یک بلاک در ۱۰ دقیقه است.

از آن سو زبان برنامه نویسی در شبکه اتریوم سالی دیتی (Solidity) است. این یک زبان برنامه نویسی جدید است و به همین دلیل افراد کمی هستند که آن را بلدند و یادگیری آن نیز زمان بر و هزینه بر است.

این در حالی است که در ارز دیجیتال ترون از زبان های برنامه نویسی متعدد و محبوبی مثل جاوا استفاده می کند. استفاده از زبان های برنامه نویسی محبوبی که بسیاری آن را بلد هستند، برنامه نویسی های متعددی را برای نوشتن اپلیکیشن های غیرمرکزی یا dApps در شبکه ارز دیجیتال ترون تشویق می کند.

ارز دیجیتال ترون و همکاری با سامسونگ

در اکتبر ۲۰۱۹ ترون اعلام کرد که با شرکت سامسونگ قرارداد همکاری امضا کرده است. با این همکاری ارز دیجیتال ترون در فروشگاه بلاکچین کی استور سامسونگ (Samsung Blockchain Keystore) در دسترس خواهد بود.

این فروشگاه مخصوص اپلیکیشن های غیرمرکزی است که سامسونگ مشخصا برای در دسترس قرار دادن چنین اپلیکیشن ها ایجاد کرده است. با این کار ارز دیجیتال ترون به راحتی در دسترس تمام کاربران گوشی ها کامپیوترهای سامسونگ در جهان قرار می گیرد.

علاوه بر این ها ترون برای ساخت ارز دیجیتال پایداری دیگری به اسم USDJ و JST نیز استفاده شده است.

همه این ها نشان می دهد که ترون یکی از ارزهای دیجیتالی است که شاید ارزش سرمایه گذاری برای آینده را داشته باشد.

شرکت آبفاک استان گیلان با ایران کیش تفاهمنامه همکاری امضا کرد



تفاهمنامه همکاری ایران کیش با شرکت آب و فاضلاب استان گیلان امضا شد.

این تفاهمنامه با حضور سید محسن حسینی رئیس هیئت مدیره و مدیرعامل شرکت آبفاک گیلان و پیمان طبری مدیرعامل ایران کیش در راستای توسعه زیرساخت های آب و فاضلاب استان به امضا رسید.

سید محسن حسینی با بیان اینکه این شرکت نیاز دارد تا به روش بسیار راحت اطلاعات مالی قبوض را به مشترکین منتقل و شرایطی برای مردم فراهم کند که آنها بتوانند قبوض خودشان را به سادگی پرداخت نمایند گفت: ما وظیفه داریم تا ساده ترین راه را اختیار مردم قرار دهیم، در تفاهمنامه با ایران کیش به دنبال این هستیم تا بتوانیم بستر مالی مورد نیاز ارتباط با مردم را فراهم کنیم با توجه به امکانات بسیار خوبی که در نرم افزار پات دیده شده است از این اپلیکیشن استفاده خواهیم کرد.

حسینی افزود: پات به عنوان یک نرم افزار روان می تواند امکانات اشتراک گیری را فراهم و مشتری بیشتری را وارد نرم افزار کند، نوید همکاری بسیار خوب با ایران کیش را میدهم.

مدیرعامل و رئیس هیئت مدیره شرکت آبفاک گیلان گفت: قرار است از طریق پات یک لینک ارتباطی با مشترکین

باقی استان ها نیز از این مسئله استفاده کنند، ممکن است از سوی ما نیاز نباشد تا تبلیغ زیادی برای این نرم افزار کنیم، چون نرم افزارهای کاربردی راه خودشان را خودشان باز می کنند. حسینی با بیان اینکه در استان گیلان چیزی نزدیک به یک میلیون مشترک خانوار وجود دارد درباره نحوه اطلاع رسانی پیرامون ایجاد چنین امکانی در پات از سوی آبفاک گفت: قطعا بعد از طی مراحل لازم، از طریق شرکت مهندسی آب و فاضلاب کشور در اینباره اطلاع رسانی خواهیم کرد.

خودمان برقرار می کنیم، تا اطلاعات قبوض خود را دریافت از سوابق آن آگاهی یافته و به پرداخت اقدام کنند. تسهیل در فرایند پرداخت توسط این اپلیکیشن انجام خواهد گرفت. وی با بیان اینکه شرکت های آب و فاضلاب استان های مختلف شرکت های مستقلی هستند اما تمامی این شرکت ها ارتباطاتی از لحاظ مهندسی با یکدیگر دارند، اظهار داشت: روش های متفاوتی که شرکت های استانی استفاده می کنند در همایش مدیران ارشد بیان و مزیای آن تشریح می شود، این موضوع مارا ترغیب می کند تا

اثرات کوئید-۱۹ بر صنعت مالی

منیر دادپی



تا پیش از شیوع کرونا، جهان با سرعت آهسته تری به سوی پیشرفت تکنولوژی در صنعت پرداخت در حال حرکت بود اما با تاثیراتی که ویروس کرونا بر جای گذاشت، این روند سرعت بیشتری گرفت. اگر این صنعت نتواند همگام و هم سرعت با این شرایط پیش رود، قطعاً عقب می ماند و پیامدهای خوبی به همراه نخواهد داشت. البته تاکنون آمارها و گزارشات نشان داده که فین تک تا حدودی توانسته خودش را با این شرایط وفق دهد و خدمات و عملکرد خوبی داشته باشد. قطعاً در این راستا و به منظور پیش برد اهداف، به کمکها و حمایت های بیشتری از سوی سایر صنعت های پرداخت نیاز دارد.

خوب تثبیت کنند. از اقدامات مفیدی که می توان انجام داد تقویت خدمات الکترونیک است؛ شامل:

۱. آسان سازی پرداخت های الکترونیکی
۲. افزایش سرعت نقل و انتقالات مالی از طریق درگاهها
۳. افزایش پشتیبانی و پیگیری برای کاهش مشکلات و اختلالات احتمالی در شبکه ها
۴. الکترونیکی کردن خدماتی که در جامعه به مردم ارائه می شود.

یکی دیگر از کارهای بسیار مهمی که بانکها و موسسات مالی و شرکت های PSP باید انجام دهند، تجزیه و تحلیل و بررسی عملکردشان است. قطعاً با تغییرات به وجود آمده، عملکرد آن ها نیز دچار تغییر شده است. با تحلیل گزارشات می توانند برنامه ریزی های بهتری برای ارائه خدمات داشته باشند.

طبق پیش بینی های اقتصاد دانان جهانی ویروس کرونا اثر بلندمدت بر وضعیت مالی جهانی گذاشته است. به طوری که تا سال ۲۰۲۶ این اثرات باقی خواهد ماند. پس در نظر گرفتن این پیش بینی ها نیز می تواند مفید واقع شود.

تا پیش از شیوع کرونا، جهان با سرعت آهسته تری به سوی پیشرفت تکنولوژی در صنعت پرداخت در حال حرکت بود اما با تاثیراتی که ویروس کرونا بر جای گذاشت، این روند سرعت بیشتری گرفت. اگر این صنعت نتواند همگام و هم سرعت با این شرایط پیش رود، قطعاً عقب می ماند و پیامدهای خوبی به همراه نخواهد داشت. البته تاکنون آمارها و گزارشات نشان داده که فین تک تا حدودی توانسته خودش را با این شرایط وفق دهد و خدمات و عملکرد خوبی داشته باشد. قطعاً در این راستا و به منظور پیش برد اهداف، به کمکها و حمایت های بیشتری از سوی سایر صنعت های پرداخت نیاز دارد.

دنیا به سوی پیشرفت و الکترونیکی شدن قدم بر می دارد اما اکنون این جریان سرعت گرفته و با همین سرعت نیز ادامه خواهد یافت تا جایی که تمام پول های نقد دنیا تبدیل به ارزهای دیجیتال خواهد شد. پس بانکها و موسسات مالی برای باقی ماندن و حذف نشدن از چرخه مالی دنیا، باید فین تک را تقویت کنند و خود نیز جایی در این چرخه برای خودشان باز کنند.

همان طور که در ابتدای سال میلادی پیش بینی می شد، رشد اقتصادی جهان در سال ۲۰۲۰ حدوداً ۱/۵ درصد کاهش داشته است.

از ورشکستگی های مارکت های کوچک، خرده فروش ها، رستوران ها و تجارت ها به علت قرنطینه و کنترل آمد و شد، می توان پدیده ای به نام ((بحران اقتصادی کرونا)) و در واقع آسیب جهانی اقتصادی و صنعت مالی را نامگذاری کرد.

از سوی دیگر، با وجود تمام این بحران ها و شرایط بسیاری از مردم و صاحبان کسب و کارها، این تهدیدات را به فرصت تبدیل کرده اند. یعنی با راه اندازی و گسترش فروش آنلاین، ابزارهای خود را فعال کردند. با فراهم کردن امکانات مناسب تحویل کالا و رعایت پروتکل های بهداشتی، موجب رشد فروش های اینترنتی شدند که از طریق اپلیکیشن ها، پیام رسان ها و سایت های معتبر امکان پذیر شده است. در این بین، با کاهش نقدینگی و افزایش گرایشات به خدمات الکترونیکی و دیجیتالی شدن، بانکها و شرکت های PSP موظف هستند کمک و حمایت خود را در زمینه ی فین تک افزایش دهند.

در واقع برای دولت ها نیز راهی به جز گسترش فین تک باقی نمی ماند.

افزایش سرمایه های دیجیتالی محاسن و تغییرات خوبی برای بانکها و سایر موسسات مالی هم به وجود آورده است. اکنون فرصت آن است که موقعیت خود را در وضعیتی بسیار

ویروس کرونا نه تنها بر سلامت جسمانی و روانی جامعه اثرگذار بوده است بلکه صنعت مالی جهانی را نیز دچار تغییرات چشمگیری کرد. اثرات و تغییرات به وجود آمده جنبه های منفی و مثبت دارد که یکی از نتایج مثبت در صنعت مالی گرایش مردم به استفاده از کارت های بانکی و خدمات الکترونیکی بوده است که رشد خوبی در عملکرد فین تک به وجود آورده است.

زمانی که سازمان بهداشت جهانی اعلام کرد استفاده از پول نقد موجب گسترش ویروس می شود، دو مسئله در جوامع توسط مردم به وجود آمد: ۱. بیرون کشیدن پول نقد از سیستم مالی کشورها و بازار بورس جهانی که البته این موضوع بیشتر جنبه ی روانی داشت زیرا که مردم برای محافظت از پول و سرمایه هایشان و احساس امنیت، اکثراً پول نقد را نزد خود نگه داشتند. ۲. افزایش استفاده از خدمات الکترونیکی و غیر حضوری به ویژه در زمینه ی مالی و اقتصادی.

به طوری که سازمان بهداشت جهانی اخیراً کاهش چشمگیر انتقال ویروس از طریق نقدینگی را گزارش کرد.

موضوع همین جا تمام نمی شود و این پایان کار نیست. با ادامه داشتن این پاندمی، این تغییرات رفته رفته به شکل عادت در جوامع بین مردم می مانند. حتی امکان دارد با وجود از بین رفتن ویروس کرونا، اثرات آن بر صنعت مالی تا مدت ها باقی بماند. در واقع جامعه ی اقتصادی جهانی، تا مدت ها به چرخه ی ثابت و همیشگی خود بر نمی گردد.



خوشه چین مشاور عالی مدیرعامل در حوزه کسب و کار شد

خرسندی از پیوستن به تیم مدیریتی ایران کیش ابراز امیدواری کرد که با برنامه ریزی صورت گرفته در توسعه بازار شرکت در سال ۹۹ بتوانیم سهم بازار خود را در حوزه مشتریان بانکی ارتقا دهیم.

حسن خوشه چین با عنوان مشاور عالی مدیرعامل در حوزه کسب و کار به ایران کیش پیوست. خوشه چین که همکاری با شرکتهای PSP آپ و به پرداخت را در کارنامه خود دارد با ابراز



رضا محمدی معاون توسعه بازار:

توسعه بازار باید چابک‌ترین ارکان سازمان باشد

در بازار شدیداً رقابتی استفاده از شرکای تجاری برای شناسایی توانایی بازار می‌تواند خیلی موثر باشد. توسعه بازار این نیاز را احساس کرد و این امکان را در خود دید که بتواند شرکای تجاری زیادی را برای کارهای مختلف جذب کند تا اهداف شرکت در سال جدید محقق شود.

داریم اتفاقات بسیار خوبی در آینده پیش می‌آید پایانه‌های کم ترانکشان را جذب و به پرتراکنش تبدیل می‌کنیم.

*همگام با تحولاتی که در پات صورت گرفته چه برنامه‌هایی در زمینه افزایش نصب آن دارید؟

پات در آینده نزدیک تغییرات بسیار بزرگی می‌کند. اجازه می‌خواهم صحبت از پات را منوط به نتایج آن زمان کنیم. بحث قرار دادهای و مواردی که بتوانیم به پات اضافه کنیم و این نرم افزار را کاربردی‌تر از گذشته کنیم قطعاً در دستور کار است ولی آن چیزی که صددرصد تمام توانمان را روی آن گذاشتیم، اعمال تغییراتی است که در حال حضوری پات رخ می‌دهد.

*تا چه اندازه ایران کیش پاسخگوی نیازهای مردم بوده است؟

اجرای کردن و شنیدن خواسته‌های مشتریان حال چه این مشتریان خرد باشند چه کلان در دستور کار بوده هست و در این زمینه نظرسنجی‌ها را در دستور کار داریم. دائم تلاش داشتیم تا پیشرفت را سرلوحه کار خودمان قرار دهیم. از خود نرم افزارهای پایانه‌های فروش تا همه گونه خدمات قابل ارائه توسط شرکت ایران کیش شامل این موضوع شود.

*تعاملات ایران کیش با موسسات و بانک‌ها دچار چه تغییراتی شده است؟ چه پیشنهاداتی برای ادامه این تحولات دارید؟

شرایط کنونی کشور بی تردید حتی قابل مقایسه با سال گذشته هم نیست. شرایط رقابتی ترو سخت‌تر شده است که می‌طلبد تا ما رویکردمان را در قبال شرکای تجاری مان تا حدودی عوض کنیم و کنارهم بتوانیم از مشکلات بگذریم. بحث گرانی اجناس مصرفی از رول تا قیمت پوز و سایر هزینه‌ها باعث شده تا ما تغییر نگرش ایجاد کنیم. این تغییر نگرش را در شرکای تجاری مان نیز داریم در جلساتی که بایانکها و سایر عزیزان داریم توانستیم این دغدغه‌ها را به آن‌ها ابلاغ کرده و از حمایت‌هایشان بهره‌مند شویم.

*ایران کیش تا چه اندازه آماده تحولات و تغییرات در حوزه صنعت پرداخت در راستای بانکداری نوین بوده است؟

برای توسعه، اولین قدم شناخت وضعیت موجود است از سویی تا حفظ وضعیت موجود را نداشته باشید نمی‌توانید برای توسعه برنامه ریزی کنید، جزو اولین کارهایی که در دستور تیم توسعه بازار قرار گرفت، بحث رصد شرایط فعلی، تحلیل بازار، تحلیل رقبای بود. تهدید شرایط فعلی جامعه که وپروس کروناسنت نیز در دستور کار قرار گرفت تا بر اساس مجموعه این موارد، یک نتیجه گیری و پلن برای آینده داشته باشیم و با یک برنامه هدفمند و دقیق بتوانیم از مشکلات عبور کنیم.

این معاونت قرار گرفت، یا پات نیز جزو محصولات توسعه بازار است.

یکی از اتفاقاتی که در بحث توسعه بازار رخ داد، ایجاد تعاملات مثبت با بخش‌های مختلف بود تا بتوانیم در راستای پیشبرد پروژه‌ها از تعاملاتمان استفاده کنیم و خدا را شکر با همکاری سایر عزیزان داریم ثمره‌اش را می‌بینیم.

*در میان گفته‌هایتان به همکاری با شرکای تجاری اشاره کردید، قراردادهایی با شرکای تجاری ایران کیش داشتید این پروژه‌ها چگونه پیش می‌رود؟

شرکای تجاری خوبی در کنار تیم توسعه بازار جذب شد، آن‌ها می‌توانند دوستان و همکاران ما در این مسیر سخت باشند. در بازار شدیداً رقابتی استفاده از شرکای تجاری برای شناسایی توانایی بازار می‌تواند خیلی موثر باشد. توسعه بازار این نیاز را احساس کرد و این امکان را در خود دید که بتواند شرکای تجاری زیادی را برای کارهای مختلف جذب کند تا اهداف شرکت در سال جدید محقق شود.

*تاکنون چه میزان از خواسته‌هایتان در همکاری با شرکای تجاری محقق شده است؟

خدا را شکر با برنامه ریزی‌هایی که صورت گرفته روند، روند روبه رشدی است. این موضوع هم منوط به توسعه بازار نمی‌شود شرکت ایران کیش روند روبه رشدی دارد، اما آنچه که آینده را با مخاطره روبه رو می‌کند وپروس کروناسنت، در تمام تیم‌های شرکت تاکنون توانستیم روند رو به رشدی داشته باشیم، امیدواریم با وجود کرونا و برنامه ریزی‌هایی که درباره این موضوع داریم این مشکل را هم پشت سر بگذاریم.

*وضعیت قراردادهای با فروشگاه‌های زنجیره‌ای به چه نحوی است؟

با فروشگاه رفاه که در گذشته قرار داد داشتیم. با چند فروشگاه زنجیره‌ای دیگر نیز یا در بحث قرار داد یا قبل از آن کار را پیش می‌بردیم و فروشگاه رفاه به عنوان یک پایلوت، الگوی خوبی برای رشد اینگونه قرار دادهای در آینده بود.

*ایران کیش قطعاً نمی‌تواند منکر این شود که کماکان اصلی‌ترین بازارش دستگاه‌های پوز است. بخش توسعه بازار چه قدر می‌تواند در خصوص تراکنش بیشتر روی دستگاه‌های پوز به معاونت پذیرندگان یاری رساند.

اولاینکه تمام شرکت‌های پرداخت سرمایه‌گذاری اصلی شان روی دستگاه‌های کارخوان است، اما این موضوع باعث نشده است تا ما از اهداف بلند مدت خود فاصله بگیریم به خاطر همین هم بود که اپلیکیشن پات را به عنوان یک محصول کاملاً موثر جذب کرده و داخل تیم توسعه بازار آوردیم. یک تیم بسیار قوی تشکیل شد تا این حوزه را مدیریت کند. بنابراین قطعاً ما تمام تمرکز خود را بر روی پوز نگذاشته‌ایم. اما در مورد پوزها با همکاری که دوشادوش با تیم پذیرندگان



با گذشت نزدیک به نیمی از سال ۹۹، وجود محصولات جدید از یکسو همین طور قرار دادهای جدید و کلان و قدم‌هایی که توسعه بازار ایران کیش باید در این مسیر بردارد باعث شد تا با رضامحمدی معاون توسعه بازار در اینباره به گفتگو بنشینیم.

گذر از چالش‌ها و نوع تعاملات با موسسات و بانکها و شرکا از جمله سوالات ما از محمدی است.

*آقای محمدی! بیشتر به عنوان معاون امور پذیرندگان در ایران کیش مشغول بودید و این چند ماه اخیر به عنوان معاون توسعه بازار. تا چه میزان تجربه‌های امور پذیرندگان را در توسعه بازار به کار بردید و تا چه میزان آن تجربه در اینجا به کمک شما آمده است؟

قطعاً حضور در تیم پذیرندگان باعث شناخت بیشتر و قابل لمس‌تر درخواست‌ها و نیازهای شرکت و مشکلات و چالش‌های آن، نقاط ضعف و قوتش بوده که در سیاست‌های اتخاذ شده در زمینه توسعه بازار به کار گرفته خواهد شد. اولین برنامه‌هایی که با ورود به تیم توسعه بازار داشتم این بود که درس‌هایی که از پذیرندگان گرفتم و نیازهایی که شناسایی شده بود در توسعه بازار ساری و جاری شود. حسب همین موضوع و شناسایی نیازها، تغییرات ساختاری در توسعه بازار اتفاق افتاد. این تغییرات ساختار از ساختار چارنی تا ساختار فکری همکاران بود.

حوزه سرمایه‌انسانی تقویت شد، چابک سازی رادرسر کار قرار دادیم. توسعه بازار باید یکی از چابک‌ترین ارکان سازمان باشد. ما هر چه قدر بتوانیم فاصله بین مذاکره و به ثمر رساندن آن مذاکره را کوتاه‌تر کنیم شرایطمان در رقابت بهتر می‌شود. این اتفاقی است که داریم روی آن سرمایه‌گذاری می‌کنیم.

در شرایط فعلی برخی از نگرش‌های گذشته شاید دیگر جوابگو نباشند. این موضوع می‌طلبد تا ما سیاست‌ها و برنامه‌هایمان را در برخی از موارد دوبرتبه بازنگری کنیم. امیدواریم که در آینده نه چندان دور به اهدافمان برسیم، توسعه پاتی‌ای پی جی و یوس اس دی و استفاده از شرکای تجاری، پرداخت پارها و شرکت‌هایی که بحث هدایت تراکنش دارند از اولویت‌های ما هستند و تمام تلاشمان را می‌کنیم تا به بازار این حس را القا کنیم که ایران کیش مسیرش با حضور جناب آقای طبری تغییر پیدا کرده است و پیش به سوی برتری به عنوان شعار این شرکت به صورت کلیدی طی می‌شود.

*بخش‌های جدیدی در توسعه بازار ایجاد شده است؟

بعضی از ساختارها اضافه شدند. بعضی از ساختارها تیم‌هایی در سایر بخش‌ها بودند که به تیم توسعه بازار اضافه شدند. مثلاً تیم تجارت اکنون در کنار سایر پروژه‌های بانک‌ها در